

INFORMACION DE PRENSA

Julio marcó otro récord histórico Enero-julio: el mejor de la historia

La Cámara del Comercio Automotor (CCA) informó que el mes de julio marcó un nuevo récord histórico de transferencia de vehículos usados, con un total de 175.380 unidades, lo que significa un crecimiento del 10,48% con respecto a igual mes de 2012 (158.750 vehículos).

En los primeros 7 meses del año se transfirieron 1.050.390 unidades, una suba del 4,6% comparado con igual período del año pasado (1.004.061 unidades). En 2011, el mejor año de la historia, el volumen llegó a 1.028.576 unidades.

Si comparamos julio con junio de este año (136.903 unidades) el crecimiento llega al 28,11%.

Las 10 provincias que más crecieron en julio 2013

Neuquén	22,08%
La Rioja	21,95%
Tucumán	•
Tierra Fuego	•
Formosa	16,93%



La Pampa..... 16,26% Entre Ríos..... 15,81% Santa Cruz.... 15,52% Chaco...... 14,99% Río Negro..... 14,85%

Las 10 provincias que menos crecieron en julio 2013



Las 10 provincias que más han crecido entre enero-julio 2013

Río Negro1	5,37%
Misiones1	1,66%
La Pampa1	0,71%
Formosa	9,79%
Neuquén	8,95%
San Juan	8,83%
Entre Ríos	8,50%
Tierra del Fuego	7,60%
Santa Fe	7,45%
Chubut	7,05%

Las 10 provincias que menos han crecido entre enero-julio 2013

Chaco	-1,66%
Salta	-1,20%
Corrientes	1,34%
Pcia. Buenos Aires	2,06%
Tucumán	4,04%
Santa Cruz	4,12%
Jujuy	4,42%



CAMARA DEL COMERCIO AUTOMOTOR

Los 10 autos usados más vendidos 2013

1-VW Gol

2-Ford EcoSport

3-Peugeot 207

4-VW Suran

5-Fiat Palio

6-Ford Focus

7-Fiat Siena

8-Toyota Corolla

9-Fiat Uno

10-Citroën C4



CAMARA DEL COMERCIO AUTOMOTOR

Declaraciones de Alberto Príncipe, presidente de la Cámara del Comercio Automotor (CCA)

"Julio marcó un nuevo récord histórico en transferencia de vehículos usados en nuestro país en todas sus variables. Cumplidos los primeros 7 meses del año, el volumen supera el 1.050.000 de vehículos. El crecimiento es sostenido y se mantendrá en lo que queda del año. Por lo tanto, creemos que el volumen final será superior al del 2012 cuando se comercializaron 1.750.000 vehículos", expresó Alberto Príncipe, presidente de la Cámara del Comercio Automotor.

"La rentabilidad de nuestro negocio, hoy es el "talón de Aquiles" de esta demanda. Los gastos directos e indirectos se ajustaron en el último tiempo en un promedio del 25 al 30% y los autos no acompañaron estos porcentajes", dijo el directivo.

"Ante la demora en las entregas de modelos 0 km demandados, nuestras empresas están recibiendo el doble de visitas y consultas en estos últimos meses, preguntando por vehículos con uno o dos años de antigüedad. Esta demanda está respaldada por un importante stock de vehículos que tienen nuestras agencias", mencionó Príncipe.

"Un tema que nos está preocupando mucho es la distorsión de precios que hay en el mercado. Ante el furor por la compra de un vehículo usado, se ha generado una potenciación de valores que no se condice con la realidad", expresó Alberto Príncipe.

Buenos Aires, agosto 2013

